

これからの農業は組織で勝つ

～農業売上5,000万円を突破する農家の組織づくり～

&個別相談会 開催要領

1 目的

経営意欲のある農業経営者および農業者と連携する商工業者電話番号、売上3000万円規模の農家が組織づくりをすることで、売上5,000万円を突破する為のノウハウを伝え、それに併せて個別相談会を開催することで、自社に落とし込んで具体的なイメージができ、継続支援につなげていく。

2 内容

- セミナー
(1) これからの農業は組織で勝つ
※定員30事業者程度
- 個別相談会
セミナー出席者を対象に専門家等による個別相談会を実施

3 開催日時・場所

日程：令和元年10月18日（金）
セミナー：13:30～15:00 個別相談会：15:30～16:30
場所：福岡県中小企業振興センター3階 302会議室
(福岡市博多区吉塚本町9-15) JR吉塚駅東口から徒歩1分

4 参加対象者

農業経営者、農業者と連携する商工業者、農業参入を検討している商工業者

5 参加料

セミナー：無料
個別相談会：無料 *但し、セミナーの受講が条件

6 申し込み先

受講申込書に必要事項を記載の上、F A X・メール・郵送にてお申し込みください。

宛 先	福岡県商工会農業経営相談所 (福岡県商工会連合会 経営支援課 内) 宛
郵 送	〒812-0046 福岡市博多区吉塚本町9-15 福岡県中小企業振興センター7階
E-mail	nohsapo@shokokai.ne.jp
F A X	092-622-7798
申込受付締切	令和元年10月10日(木)
問い合わせ先	(電話) 092-622-7708

※ 締切前に定員となった場合は、その時点で募集を締め切る場合があります。

7 主催

福岡県商工会農業経営相談所 (福岡県商工会連合会 経営支援課 内)

(後援)

福岡県農業者経営力向上推進協議会 (福岡県農業経営相談所)

【これからの農業は組織で勝つ】

農産物づくりやお客様に届けるための商品化はできた! 販路も見つかった! そこそこ実績もできた! 今から上昇気流に乗るぞ! と思っても、組織づくりの壁が立ちはだかり、規模や収益の拡大ができない農家が多くなります。家族経営で目いっぱいやれば、売上 3000 万円くらいにはなるでしょう。それが悪いわけではありません。農家の場合、だいたい 3 分の 1 が手残りですから、夫婦や親子で 1000 万円の収入を得られるのなら、立派なものです。そこから組織づくりの決心をし、人を雇用し、法人化することで売上が 5000 万円を超えていきます。そして 1 億円を超えたあたりで、法人化や規模拡大によるメリットを享受できるようになります。今回のセミナーは、農業をビジネス(事業)としてとらえ、5000 万・1 億という売上の壁を越えていこうとする向上心を持つ農家に向けて行います。

	プログラム	内容	講師名
13:30～ 15:00	これからの農業は組織で勝つ	<ul style="list-style-type: none"> ・そもそも「待遇」の話 ・儲かるポイントを理解する ・覚悟の問題 ・中期経営計画の話 ・事例紹介 	株式会社クロスエイジ 代表取締役 藤野 直人
15:00～ 15:15	事業概要説明	<ul style="list-style-type: none"> ・農業経営者サポート事業の説明 ・個別相談の説明・受付 	福岡県商工会農業経営相談所 コーディネーター 河野 寛

【個別相談会】 15:30～16:30

セミナー受講者を対象に、それぞれの課題に応じた個別相談会を開催します。個別相談会は、時間が限られている為、原則 1 事業者あたり 30 分としますが、後日農業経営相談所にてフォローを承ります。

— 相談対応窓口— (順不同)

No.	専門家名	主な相談分野	主な特徴
1	福岡県商工会農業経営相談所 コーディネーター 河野 寛	経営支援全般	農業経営全般に関する総合診断
2	株式会社クロスエイジ 代表取締役 藤野 直人	組織づくり、販路開拓	農家の組織づくりのアドバイス、販路開拓等